



## DESTAQUE

O inverno chegou! Abasteça adequadamente a sua farmácia e alavanque os seus resultados

## CATEGORIA EM FOCO

Dia dos Namorados: aqueça as vendas com o segmento de preservativos e lubrificantes

## ORIENTAÇÃO FARMACÊUTICA

Dia Nacional da Luta Contra a Endometriose: auxilie suas clientes no tratamento do problema

## GESTÃO E NEGÓCIOS

Apostar no gerenciamento por categorias dos MIPs é garantia de sucesso para o seu negócio

## MERCADO

Ajude os pais nos cuidados com a criança durante o inverno e arrase nas vendas

## ALÉM DO BALCÃO

Fórmulas infantis: entenda as diferenças e oriente os consumidores com mais segurança

Pedido Eletrônico  
**ePan2.0**  
+ agilidade e autonomia



Download no site  
[www.panpharma.com.br](http://www.panpharma.com.br)



Suporte ePan  
0800 702 1700



## GARANTA JÁ NA SUA LOJA

NOVO



715170

## O LANÇAMENTO DA MARCA LÍDER DO INVERNO<sup>1</sup>



103869

401385

401384

401390

401389

401388

103871

705269

401387

INALADOR VICK® (levomentol e cânfora). Indicações: ajuda a desentupir o nariz e respirar livremente. M.S. 1.2142.0011. VICK VAPORUB® (levomentol, cânfora e óleo de eucalipto). Indicações: é destinado ao alívio da tosse, da congestão nasal e do mal-estar muscular que acompanham gripes e resfriados. M.S. 1.2142.0009. VICK PYRENA® (paracetamol). Indicações: é destinado ao alívio da dor de cabeça, febre e dores no corpo, associados à gripe. M.S. 1.2142.0001. XAROPE 44E (guaifenesina e bromidrato de dextrometorfano monoidratado). Indicações: indicação principal, como expectorante para o alívio da tosse produtiva que geralmente acompanha gripes e resfriados. Indicação secundária: destinado também para o alívio da tosse seca e irritativa, geralmente secundária, que também está presente com frequência nos episódios de gripes e resfriados. M.S. 1.2142.0004. SE PERSISTIREM OS SINTOMAS, O MÉDICO DEVERÁ SER CONSULTADO.

<sup>1</sup> fonte: IQVIA e Nieslen Market Share em valor na categoria de Gripes e Resfriados de abril a setembro 2018.





# mega INVERNO

 panpharma

O melhor mix do inverno você encontra  
no **Catálogo Mega Inverno Panpharma.**



Aproveite essa ótima  
ferramenta de vendas  
para potencializar os  
resultados da sua  
farmácia durante  
a estação!





# O CUIDADO COMPLETO DE NIVEA PARA SUA PELE

**COMPROVE!**

Cód. 702386  
4005808309436

Cód. 708020  
4005900122186

Cód. 708055  
4005900095268



Cód. 709746  
4005900291141

Cód. 708012  
4005900130785

Cód. 701018  
78906617

Cód. 702913  
4005808850617

Cód. 709080  
4005900294722



**Marketing**

Rodrigo Souza  
Nathalia Satt

**Projeto Gráfico**

Thatto Comunicação

**Jornalista Responsável**

Flávia Cunha  
MTB: 0079663/SP

**Fale Conosco**

marketing@panpharma.com.br

**Impressão**

Quatrocor Gráfica e Editora

**Tiragem**

30.000 exemplares

**Acesse nosso site**

www.panpharma.com.br

A Revista Panpharma é uma publicação bimestral, dirigida e distribuída exclusivamente aos farmacêuticos das farmácias e drogarias clientes da Panpharma. Artigos, conceitos e opiniões publicados, não refletem necessariamente o ponto de vista da empresa, e são de responsabilidade de seus respectivos autores. A responsabilidade dos anúncios publicados é exclusivamente do anunciante.

**Editorial**

# Bem-vindo, INVERNO!

Com a chegada da estação mais fria do ano, no dia 21 de junho, a intensa demanda contra as doenças de inverno traz duas urgências para as farmácias: medicamentos em quantidade dobrada e orientações extras. Com isso, trazemos na nossa matéria de destaque diversas dicas para você vender muito na estação.

Na editoria Gestão e Negócios, abordamos também o gerenciamento de categorias dos medicamentos isentos de prescrição para ajudar a suprir essa alta procura de maneira breve e assertiva, aprimorando a experiência do shopper e a concretização da compra!

Esta edição inclui, ainda, um miniguia sobre as fórmulas infantis e compostos lácteos para esclarecer todas as indicações e acertar nas vendas. E, por falar em crianças, não perca também a matéria sobre os cuidados com esse público no período de inverno e potencialize os seus resultados na temporada.

Até a próxima edição!

Boa leitura e boas vendas



06

## Orientação Farmacêutica

A endometriose acomete cerca de 20% das mulheres no Brasil. **Ajude-as a controlar a doença e a amenizar os desconfortos**



20

## Gestão e Negócios

Apostar no gerenciamento de categoria dos MIPs é uma das principais estratégias **para garantir experiências efetivas ao shopper**



10

## Categoria em Foco

**No Dia dos Namorados**, aumente o volume de vendas investindo na categoria de preservativos e lubrificantes



24

## Mercado

Saiba como orientar os pais e/ou responsáveis **na proteção dos filhos contra as doenças típicas do inverno**



16

## Destaque

O inverno aumenta a demanda por antigripais, antitérmicos e afins. **Equipe a sua farmácia com unidades extras e arrase nas vendas**



26

## Além do Balcão

Conhecer as fases e os produtos indicados para os bebês, desde o nascimento, **faz toda a diferença no atendimento às mães**





# Sentir dor NÃO é normal

**A endometriose afeta  
cerca de 8 milhões  
de brasileiras e pode  
comprometer a vida  
pessoal e profissional**

Instituído em 8 de maio, o Dia Nacional da Luta contra a Endometriose é uma ótima data para levar mais conhecimento à população sobre esse problema que afeta aproximadamente 15% a 20% do público feminino em idade reprodutiva (desde a primeira menstruação até a menopausa), contabilizando cerca de 8 milhões de brasileiras com a doença.

Segundo Dra. Rosa Maria Neme, Doutora em Ginecologia pela Faculdade de Medicina da Universidade de São Paulo e proprietária do Centro de Endometriose São Paulo, ajudar a divulgar dados a respeito da enfermidade é fundamental para que as mulheres procurem auxílio médico, visto que sentir cólicas ou ter dor nas relações sexuais não é normal.

Caracterizada pela presença do endométrio (tecido presente dentro da cavidade uterina) fora do útero, em locais como ovários, intestino e bexiga, por exemplo, a endometriose ainda não tem causa definida, contudo o diagnóstico precoce é extremamente importante para tratá-la o quanto antes e prevenir os efeitos em longo prazo os quais incluem a infertilidade e a dor crônica.

“Acredita-se que a endometriose seja um problema genético e ligado à uma deficiência da imunidade, porém ninguém sabe exatamente a origem da patologia. Infelizmente não há como evitar o aparecimento e não existe cura. Entretanto, quando detectada no início e bem acompanhada, a paciente chegará a menopausa sem grandes inconvenientes ao longo da vida”, complementa Dra. Rosa.

Joselaine Ida da Cruz, docente do curso de farmácia do Centro Universitário FMU, também informa que esse processo gera incômodos que comprometem a vida em vários aspectos como dificuldade para engravidar, desenvolvimento profissional e convivência social. “Os sintomas são relativos e variados. Algumas mulheres não apresentam sinais específicos, sendo assintomáticas, mas, a maioria, sente

queixas clínicas em diferentes intensidades. As principais são: dismenorreia (cólica abdominal), infertilidade, dispareunia de profundidade (dor genital ou pélvica no contato íntimo), manifestações intestinais e urinários cíclicos como dor ou sangramento ao evacuar/urinar no decorrer do período menstrual”.

### DESMISTIFICANDO A ENDOMETRIOSE NA FARMÁCIA

Para Joselaine, o farmacêutico, sendo um profissional que lida diretamente com os consumidores, tem forte participação na propagação de informações de cunho científico que promove a saúde e desmistifica os boatos referentes à endometriose.

**De acordo com a docente, diversos são os mitos em torno da patologia que o especialista da farmácia é capaz de desvendar durante a assistência farmacêutica tais como:**



#### DIAGNÓSTICO

Como a identificação é algo complexo, o farmacêutico age na linha de frente dessa investigação, fazendo uma anamnese e possível encaminhamento ao médico.



#### INFERTILIDADE

É um dos principais aspectos negativos sobre a condição, consequência desanimadora para a mulher. Assim, a explicação deve enfatizar que cada situação é única e que nem toda paciente ficará infértil, informação essencial para motivar a cliente. A docente lembra que fatores internos e biológicos da própria acometida somados às características da doença é que irão delinear o curso do problema.



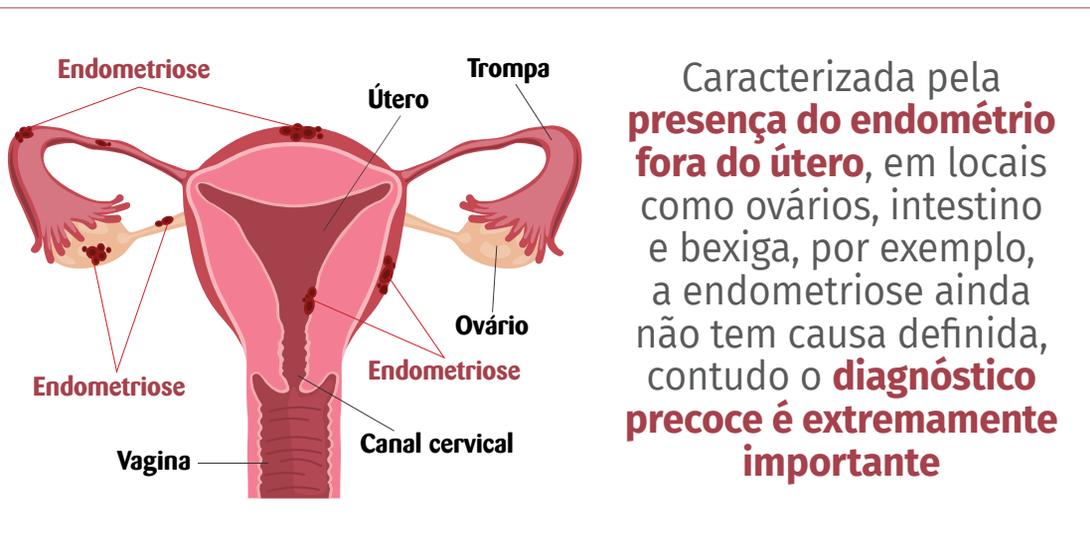
#### CURA

Nesse momento, o farmacêutico atua salientando que, apesar de não haver cura, a endometriose pode ser acompanhada por meio da escolha terapêutica mais apropriada para cada tipo de pessoa, dependendo da severidade dos sinais e do grau da patologia.



#### FALTA DE TRATAMENTO

É essencial ressaltar que a falta ou tratamento inadequado agrava a enfermidade, acarretando no comprometimento de outros órgãos e levando à infertilidade.



Caracterizada pela **presença do endométrio fora do útero**, em locais como ovários, intestino e bexiga, por exemplo, a endometriose ainda não tem causa definida, contudo o **diagnóstico precoce é extremamente importante**

## Orientação Farmacêutica

“Como o diagnóstico é de difícil conclusão, pois a presença ou ausência de sintomas e suas manifestações, muitas vezes, são particulares, as recomendações farmacêuticas podem ir desde o encaminhamento da mulher a um profissional qualificado até a orientação do uso correto dos medicamentos (analgésicos não esteroidais, contraceptivos hormonais, agonistas do hormônio liberador de gonadotropina e inibidores de anomatase), além do reforço da prática de atividades físicas, alimentação adequada e observação dos sinais relacionados ao quadro”, finaliza a docente do curso de farmácia do Centro Universitário FMU.



A endometriose afeta aproximadamente **15% a 20% do público feminino** em idade reprodutiva, contabilizando cerca de **8 milhões** de brasileiras com a doença

**Ajudar a divulgar dados a respeito da enfermidade é fundamental para que as mulheres procurem auxílio médico, visto que sentir cólicas ou ter dor nas relações sexuais não é normal**

## TEM NA PANPHARMA

ATROFEM 400MG C/10  
CAPS GEL  
CÓD. 403732  
EAN: 7896094914971



ADVIL EXTRA ALIV  
400MG 12x3 CAPS  
CÓD. 400044  
EAN: 7891045043571



ALURAX 2MG  
C/ 30 COMP  
CÓD. 106857  
EAN: 7899640802517



ALLURENE C/28 CPS  
CÓD. 105176  
EAN: 7891106906890



**SE PERSISTIREM OS SINTOMAS, O MÉDICO DEVERÁ SER CONSULTADO.**

**ATROFEM®** (ibuprofeno) Indicações: para alívio temporário da febre e de dores de leve a moderada intensidade como: dor de cabeça, dor nas costas, dor muscular, enxaqueca, cólica menstrual, de gripes e resfriados comuns, dor de artrite e dor de dente. MS: 1.7817.0851. **ADVIL®** (ibuprofeno) Indicações: alívio temporário da febre e de dores leves a moderadas como: de cabeça, nas costas, muscular, de artrite, de dente, enxaqueca, cólica menstrual, de gripes e resfriados comuns. MS: 1.2110.0056. **ALLURENE®** (dienogeste) Indicações: tratamento da endometriose. Contraindicações: Allurene® não deve ser utilizado na presença de qualquer uma das condições listadas, as quais são parcialmente provenientes de informação sobre outros medicamentos contendo somente progestógeno. Caso a paciente apresente qualquer uma dessas condições durante o uso de Allurene®, o tratamento deve ser descontinuado imediatamente: • distúrbio tromboembólico venoso em atividade; • presença ou histórico de doença cardiovascular e arterial (por exemplo, infarto do miocárdio, acidente vascular cerebral, doença cardíaca isquêmica); • diabetes mellitus com envolvimento vascular; • presença ou histórico de hepatopatia grave enquanto os valores da função hepática não retornarem ao normal; • presença ou histórico de tumor hepático (benigno ou maligno); • suspeita ou diagnóstico de neoplasias dependentes de hormônios sexuais; • sangramento vaginal não diagnosticado; • hipersensibilidade à substância ativa ou a qualquer um dos componentes da formulação. MS: 1.7056.0088.

# CHEGOU ATROFEM<sup>®</sup>

Cólica menstrual

Dor de cabeça

Dor muscular

Dor nas costas



Alívio rápido  
a partir de 10 minutos



Cód. 403732  
7896094914971

Atrofem. ibuprofeno. Indicações: para alívio temporário da febre e de dores de leve a moderada intensidade como: dor de cabeça, dor nas costas, dor muscular, enxaqueca, cólica menstrual, de gripes e resfriados comuns, dor de artrite e dor de dente. Referência consultada: Bula do produto Atrofem. MS: 1.7817.0851. SE PERSISTIREM OS SINTOMAS O MÉDICO DEVERÁ SER CONSULTADO. Dezembro/2018



# Gôndolas *romantizadas*



**No Dia dos Namorados, aumente o volume de vendas investindo na categoria de preservativos e lubrificantes e, também, nos kits promocionais**

Se as datas comemorativas já motivam o aumento das vendas, de um modo geral, imagine o dia que celebra o amor! O Dia dos Namorados, definitivamente, é um dos episódios do calendário que mais movimentam o comércio varejista. Nessa ocasião tão especial, indústrias também concentram investimentos para aprimorar a exposição de marcas e de produtos. Então, aposte em estratégias certas de apresentação, sortimento e atendimento para aproveitar todas as oportunidades de venda. Um dos pontos mais importantes é ter um mix variado para trabalhar bem os segmentos no PDV. “Deve-se mostrar ao cliente que a farmácia tem o sortimento que ele precisa nas categorias de gel e lubrificante íntimo, de modo que ele não precise buscar soluções em outro canal (mercados, lojas de conveniência ou sex shop)”, pontua o gestor comercial da Semina, Douglas Viana. Ele também recomenda adicionar, além dos tradicionais, itens mais voltados para a diversão, como ultragéis que causam sensação de leve aquecimento.



## APRESENTAÇÃO CERTEIRA

De acordo com Verônica Garcia, gerente de vendas da LifeStyles, como o canal farma é o principal ponto de comercialização de preservativos e géis lubrificantes, concentrando 80% das vendas da categoria, é importante destacar esses artigos para o consumidor.

Dentro dessa proposta, vale aproveitar os investimentos realizados pelas indústrias para aumentar o giro, como displays especiais, folders e precificadores, e enfatizar o ponto natural com uma melhor exposição, preços convidativos e bem identificados. É indicado que as gôndolas estejam sempre abastecidas, que o material de apoio e os tabloides temáticos sejam de fácil acesso e que a farmácia esteja decorada com o motivo em questão, em especial, o setor que concentra esses produtos.

Os itens devem ser organizados por marca, começando pelas premiums. Posteriormente incluir as tradicionais e, depois, por tipo. Os mais vendidos, que são os preservativos tradicionais lubrificados, devem estar muito bem expostos. “Aqueles com sabor e de alto valor agregado, como os texturizados, por exemplo, vêm logo em seguida”, orienta Verônica.

“Explore também o checkout, balcões especiais e o cross merchandising, dispondo preservativos e lubrificantes próximos aos artigos de higiene feminina como desodorantes e absorventes”, completa Viana.



O canal farma é o principal ponto de comercialização de preservativos e géis lubrificantes, concentrando **80% das vendas da categoria**

## KIT PARA OS DOIS

Segundo Douglas, agregar “toys”, tais como baralhos, máscaras e jogos de dados, era uma prática comum de algumas indústrias no passado. Porém, essas iniciativas têm ficado cada vez menos frequentes no farma, já que o operacional não é simples e as vendas adicionais não atendem às perspectivas. Atualmente, a estratégia mais usual é a criação de kits na própria farmácia, compondo-os com produtos semelhantes ou complementares.

Verônica adiciona explicando que montar packs com produtos que o casal possa usar junto, como a combinação de gel com preservativo, é uma medida vantajosa tanto para o cliente como para o farmacista. “Os produtos que fogem do tradicional é uma boa escolha, por ser uma data comemorativa”.

## NA PANPHARMA VOCÊ ENCONTRA OS MELHORES PRODUTOS DA CATEGORIA

<p>PRESERV OLLA LUB PROLONG C/3 CÓD. 702861 EAN: 7896222718334</p>	<p>PRESERV OLLA LUB SENS PROMO L8P6 CÓD. 702862 EAN: 7896222718846</p>	<p>PRESERV OLLA LUB SENSITIVE C/3 CÓD. 702863 EAN: 7896222717948</p>	<p>PRESERV JONTEX LUB L8P6 CÓD. 706661 EAN: 7896222720566</p>	<p>PRESERV JONTEX SENSITIVE C/3 CÓD. 702837 EAN: 7896222720009</p>

# SUMAXPRO<sup>MD</sup>

sumatriptana+naproxeno

## Viva sem interrupções<sup>1-5</sup>

Sumaxpro é a ÚNICA associação de sumatriptana e naproxeno do mercado.<sup>6</sup>

A combinação das substâncias (sumatriptana + naproxeno) proporciona a dupla ação no tratamento: maior alívio da dor e dos sintomas da enxaqueca.<sup>1, 3, 5</sup>



▼ Sumatriptana  
▲ Naproxeno



Sumaxpro e Sumax são líderes em vendas e prescrição no mercado de marcas de anti-enxaquecosos (triptanas)<sup>7, 8</sup>

Cód. 106404  
7896094208285

Cód. 106391  
7896094208278

# Sobre a Enxaqueca

- Cerca de **30 milhões** de brasileiros sofrem com enxaqueca<sup>9, 10</sup>
- Prevalência da doença em quase **16% da população** no Brasil<sup>9</sup>
- Afeta **3 vezes mais mulheres** do que homens<sup>9</sup>



## Aplicativo Diário da Cefaleia

Pensando em auxiliar o seu paciente, a Libbs disponibilizou o aplicativo que registra:

- Crise;
- Periodicidade;
- Intensidade das dores;
- Fatores desencadeantes.

Assim, ao final do mês o paciente pode encaminhar seus registros ao médico, pois essas informações podem facilitar a identificação dos fatores desencadeantes da enxaqueca, além de contribuir para um tratamento mais adequado.

Baixe gratuitamente na:



1. Brandes JL, Kudrow D, Stark SR, O'Carroll CP, Adelman JU, O'Donnell FJ. Sumatriptan-naproxen for acute treatment of migraine: a randomized trial. JAMA. 2007;297(13):1443-54. 2. Yang LP. Sumatriptan/naproxen sodium: a review of its use in adult patients with migraine. Drugs. 2013;73(12):1339-55. 3. Smith TR, Sunshine A, Stark SR, Littlefield DE, Spruill SE, Alexander WJ. Sumatriptan and naproxen sodium for the acute treatment of migraine. Headache. 2005;45(8):983-91. 4. Krynchantowski AV. Naproxen sodium decreases migraine recurrence when administered with sumatriptan. Arq Neuropsiquiatr. 2000;58(2B): 428-30. 5. Landy S, Hoagland R, Hoagland NA. Sumatriptan-Naproxen Migraine Efficacy in Allodynic Patients: Early Intervention. 2012;52(1):133-9. 6. Guia da Farmácia. São Paulo: Contento. 2019;26(316). Suplemento Lista de Preços. 7. Pharmamix. Receituário de Sumax e SumaxPro - IMAT Junho 2018. São Paulo: Close Up, 2018. 8. IMS Health. PMB Mercado Unidades. MAT Jun/2018, 2018. 9. Protocolo Nacional para Diagnóstico e Manejo das Cefaleias nas Unidades de Urgência do Brasil [internet]. Sociedade Brasileira de Cefaleia (SBCE); [acesso em 28 mar 2019]. Disponível em: <https://sbcefeleia.com.br/images/protocolo%20urgencia.pdf>. 10. Projeção da população do Brasil e das Unidades da Federação [internet]. Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística (IBGE); [acesso em 28 mar 2019]. Disponível em: <https://ibge.gov.br/apps/populacao/projecao/>

**Libbs**  
Porque se trata da vida

# + VENDIDOS

A Panpharma mantém você atualizado

Confira a lista dos produtos mais vendidos (em valores) no Mercado Farmacêutico que **VOCÊ ENCONTRA NA PANPHARMA.**

Rank.	Código	Descrição	Indústria
1	300717	SILDENAFILA EUF EUF 50MG CO-REV CX X 4 G04E1	EUROFARMA
2	100266	ARADOIS BS2 50MG CO-REV CX X 30 C09C	BIOLAB
3	302229	SINVASTATINA SDZ SDZ 20MG CO-REV CX X 30 C10A1	SANDOZ
4	106926	DORFLEX S.A CPR. CX X 300 M03B	SANOFI
5	302831	PANTOPRAZOL ACH ACH 40MG CO-REV CX X 28 A02B2	ACHÉ
6	107250	SAXENDA N-N 6MG SUBCT CX X 3 X 3ML A08A	NOVO NORDISK
7	303741	TADALAFILA EUF EUF 5MG CPR. CX X 30 G04E1	EUROFARMA
8	105063	XARELTO BSP 20MG CO-REV CX X 28 B01F	BAYER
9	101681	GLIFAGE XR MCK 500MG CPR-LP CX X 30 A10J1	MERCK
10	301663	LOSARTANA EMS EMS 50MG CO-REV CX X 30 C09C	EMS
11	402970	DORFLEX S.A CPR. CX X 36 M03B	SANOFI
12	105730	VICTOZA N-N 6MG/ML I.M. CAR X 2 A10S	NOVO NORDISK
13	100061	AEROLIN GSK 100MCG AER-B FR X 200 DOS R03A4	GSK
14	106447	JARDIANCE B.I 25MG CO-REV CX X 30 A10P1	BOEHRINGER ING.
15	100092	ALENIA ACH REFIL 12/400MCG CAP-I DISPO X 1 X 60 R03F1	ACHÉ
16	100388	AVAMYS GSK 27.5MCG AER-N FR X 120 R01A1	GSK
17	400149	BENEGRIP DNF 500MG CO-REV CX X 25 X 6 R05A	HYPERA
18	301670	LOSARTANA MD7 MD7 50MG CO-REV CX X 30 C09C	MEDLEY
19	400206	BUSCOPAN CPTO B.I 10/250MG CO-REV CX X 20 A03D	BOEHRINGER ING.
20	101870	NOVOLIN-N N-N 100UI SUBCT FR X 10ML A10C2	NOVO NORDISK
21	102408	NASONEX MSD 0.05% SP-NA FR X 120 R01A1	MSD
22	105806	FORXIGA AZN 10MG CO-REV CX X 30 A10P1	ASTRAZENECA
23	104722	TRAYENTA B.I 5MG CO-REV CX X 30 A10N1	BOEHRINGER ING.
24	301666	LOSARTANA GM2 GM2 50MG CO-REV CX X 30 C09C	GERMED
25	302232	SINVASTATINA SDZ SDZ 40MG CO-REV CX X 30 C10A1	SANDOZ
26	708087	NINHO FASES NES 1+ ALIM-SNP LT X 800G V06C	NESTLÉ
27	300393	CLOPIDOGREL SDZ SDZ 75MG CO-REV CX X 28 B01C2	SANDOZ
28	105252	COMBODART GSK CAP-LP CX X 30 G04C4	GSK
29	302524	ROSUVASTATINA SDZ SDZ 10MG CO-REV CX X 30 C10A1	SANDOZ
30	304021	TADALAFILA EUF EUF 20MG CPR. CX X 4 G04E1	EUROFARMA
31	105065	XARELTO BSP 15MG CO-REV CX X 28 B01F	BAYER PHARMA
32	705275	APTAMIL 1 DBN ALIM-SNP LT X 800G V06C	DANONE
33	105583	PATZ EMS 5MG CPR-L CX X 30 N05B1	EMS
34	303740	TADALAFILA EUF EUF 20MG CPR. CX X 2 G04E1	EUROFARMA
35	702233	INALAR COMPACT NS NSA 110/220 OUTR. CX X 1 Y020	NS AP. MÉDICOS
36	101625	GALVUS MET NVR 50/1000MG CO-REV CX X 56 A10N3	NOVARTIS
37	100547	BI-PROFENID S.A 150MG CPR. CX X 10 M01A1	SANOFI
38	102985	QLAIRA BSP CO-REV CX X 28 (26 + 2) G03A4	BAYER
39	401388	VICK-VAPORUB PRG UN-DR LT X 12G R04A	PROCTER & GAMBLE
40	300659	CETOPROFENO MD7 MD7 100MG CO-REV CX X 20 M01A1	MEDLEY
41	105357	PROLOPA BD ROC 125MG CPR. CX X 30 N04A	ROCHE
42	705310	APTAMIL 2 DBN ALIM-SNP LT X 800G V06C	DANONE
43	100808	CLENIL A CHS 0.4MG NB-AT FLA X 10 X 2ML R03D1	CHIESI
44	101627	GALVUS MET NVR 50/850MG CO-REV CX X 56 A10N3	NOVARTIS
45	707081	MILNUTRI DBN ALIM-SNP LT X 800G V06C	DANONE
46	302526	ROSUVASTATINA SDZ SDZ 20MG CO-REV CX X 30 C10A1	SANDOZ
47	400360	CORISTINA D MQF 1/10/30/400MG CPR. CX X 200 R05A	HYPERA
48	301659	LOSARTANA ACH ACH 50MG CO-REV CX X 30 C09C	ACHÉ
49	100595	BUSONID ACH AQU 50MCG AER-N FR X 6ML R01A1	ACHÉ
50	102675	PANTOGAR BS2 CAP. CX X 90 D11A	BIOLAB

# + VENDIDOS

Rank.	Código	Descrição	Indústria
51	103193	SELOZOK AZN 50MG CPR-LP CX X 30 C07A	ASTRAZENECA
52	705636	IMECAP HAIR FQM CAP. CX X 60 D11A	FQM GRUPO
53	302873	ESOMEPRAZOL MD7 MD7 40MG CO-REV CX X 28 A02B2	MEDLEY
54	103181	SELENE EUF CO-REV CX X 63 D10B	EUROFARMA
55	106807	TRULICITY LLY 1.5MG SUBCT CX X 2 X 0.5ML + 2 CAN A10S	LILLY
56	300044	ACETILCISTEINA EMS EMS 600MG GRAN. ENV X 16 X 5G R05C	EMS
57	100793	CLAVULIN BD GSK 875MG CO-REV CX X 14 J01C1	GSK
58	702619	NAN COMFOR NES 1 ALIM-SNP LT X 800G V06C	NESTLÉ
59	707532	COLIKIDS ACH GT-OR FR X 5ML A07F	ACHÉ
60	100224	ANNITA FQM 500MG CO-REV CX X 6 P01A	FQM GRUPO
61	303282	ESCITALOPRAM EUF EUF 10MG CO-REV CX X 30 N06A4	EUROFARMA
62	400068	ALIVIUM MQF 100MG GT-OR FR X 20ML N02B	HYPERA
63	301988	PANTOPRAZOL MD7 MD7 40MG CO-REV CX X 28 A02B2	MEDLEY
64	400932	NEOSALDINA TAK CO-REV DIS X 50 X 4 N02B	TAKEDA
65	300222	AMOXICIL+CLAVUL. EUF EUF 875/125MG CO-REV FR X 14 J01C1	EUROFARMA
66	301854	NIMESULIDA EUF EUF 100MG CPR. CX X 12 M01A1	EUROFARMA
67	400501	EPOCLER DNF ABACAXI AP-B FLA X 60 X 10ML A05B	HYPERA
68	100322	ASPIRINA PREVENT BSP 100MG CO-REV CX X 30 B01C1	BAYER
69	300277	ATENOLOL SDZ SDZ 25MG CO-REV CX X 30 C07A	SANDOZ
70	103913	VONAU FLASH BS2 8MG CPR. CX X 10 A04A1	BIOLAB
71	103551	TORAGESIC EMS SL 10MG CPR. CX X 10 N02B	EMS
72	100917	CONDROFLEX ZD1 1.5/1.2G GRAN. SCH X 30 X 4.135G M05X	ZODIAC
73	101949	KOIDE D MOM XAR FR X 120ML + CM H02B	MOMENTA
74	300223	AMOXICIL+CLAVUL. EUF EUF 875/125MG CO-REV FR X 20 J01C1	EUROFARMA
75	102296	MICROVLAR BSP 0.15/0.003MG DRAG. CX X 21 G03A1	BAYER
76	400961	NOVALGINA S.A 1G CPR. CX X 10 N02B	SANOFI
77	106993	XIGDUO XR AZN 10/1000MG CPR-RLP CX X 30 A10P3	ASTRAZENECA
78	100812	CLENIL HFA CHS 250MCG AER-B FA X 200 DOS R03D1	CHIESI
79	103646	TYLENOL SINUS J.J 500MG CO-REV CX X 24 R05A	JOHNSON JOHNSON
80	106994	XIGDUO XR AZN 5/1000MG CPR-RLP CX X 60 A10P3	ASTRAZENECA
81	400044	ADVIL PFC 400MG CAP-G CX X 36 N02B	PFIZER
82	402041	NEOSALDINA TAK CO-REV CX X 30 N02B	TAKEDA
83	300254	ATENOLOL ACH ACH 25MG CPR. CX X 30 C07A	ACHÉ
84	302914	ZOLPIDEM EMS EMS 10MG CO-REV CX X 20 N05B1	EMS
85	106211	TRESIBA N-N FLEXTOUCH 100UI INJ-M CAR X 3ML A10C5	NOVO NORDISK
86	105821	DAFLON 1000 SVR 1000MG CO-REV CX X 30 C05C	SERVIER
87	400788	LUFTAL REK 75MG/ML GT-OR FR X 15ML A02A2	RECKITT BENCKISER
88	301310	DIPIRONA EMS EMS 500MG CPR. CX X 240 N02B	EMS
89	106583	NESINA TAK 25MG CO-REV CX X 30 A10N1	TAKEDA
90	302901	PANTOPRAZOL ACH ACH 20MG CO-REV CX X 28 A02B2	ACHÉ
91	105864	LANTUS SOLOST S.A SUBCT CAR X 3ML + 1APLIC A10C5	SANOFI
92	101631	GALVUS NVR 50MG CPR. CX X 56 A10N1	NOVARTIS
93	106150	PROLIA GSK 60MG I.M. SER X 1ML M05B9	GSK
94	400930	NEOSALDINA TAK CO-REV CX X 20 N02B	TAKEDA
95	103931	XALATAN PFZ GT-OF FR X 2.5ML S01E2	PFIZER
96	301875	NISTA+ZINCO EMS EMS 100000UI UN-DR BG X 60G D01A1	EMS
97	101914	JANUVIA MSD 100MG CO-REV CX X 28 A10N1	MSD
98	107189	PANT ACH + VALV.SPRAY 50MG SOL.CAP. FR X 50ML D11A	ACHÉ
99	103912	VONAU FLASH BS2 4MG CPR. CX X 10 A04A1	BIOLAB
100	102037	LEXAPRO LUK 10MG CO-REV CX X 28 N06A4	LUNDBECK

Fonte: Close-Up (outubro/2018)



# Preparadíssima para o **INVERNO!**

**A estação mais fria do ano é sinônimo de aumento de compra de medicamentos. Então, é hora de equipar a sua farmácia para não ficar para trás nas vendas**

Chega o inverno e, com ele, a procura por antigripais, antitérmicos, analgésicos, xaropes, fluidificantes, descongestionantes nasais, anti-inflamatórios e variações só aumenta. As baixas temperaturas intensificam a ocorrência de doenças e condições como gripes, febres, resfriados e congestões nasais. Por causarem grande desconforto, inclusive na hora de dormir, os sintomas decorrentes desses estados costumam ser os principais condutores das pessoas que, espontaneamente, vão às far-

mácias em busca de medicamentos isentos de prescrição (MIPs).

Dessa forma, para suprir a alta demanda, rápida e efetivamente, o ideal é que o mix desses produtos seja o mais amplo e variado possível nas farmácias. De acordo com o especialista em varejo e franquias da AGR Consultores, Roberto Vautier, em farmácias pequenas ou “de bairro”, os medicamentos isentos de prescrição representam mais de 30% do faturamento e, nas estações de outono e inverno, esse total aumenta outros 15%.

## QUANTIDADE EXTRA

Listar as principais doenças e os medicamentos mais procurados para cada um dos quadros é a outra boa pedida para alavancar as vendas no período de frio. O ideal é que as gôndolas tenham cerca do dobro de unidades de cada um dos produtos na comparação com outras épocas do ano, como recomenda a Germed Pharma. Essa quantidade extra também permite que o consumidor crie pequenos estoques dos medicamentos em casa e faça menos visitas à farmácia, algo que ele, definitivamente, deseja evitar em temperaturas baixas e em situações de mal-estar.

## EXPOSIÇÃO ESTRATÉGICA

No início da gôndola, disponha os produtos de maior valor agregado e, no decorrer dela, os outros itens que façam sentido dentro da missão de combater a doença ou o estado inconveniente em questão. “Podem ser antitérmicos, descongestionantes ou dilatadores nasais, saco de gel térmico, entre outros. O importante é que o cliente entenda que tudo naquela seção pode lhe trazer a solução completa para o problema que apresenta”, pontua Vautier. Segundo o especialista, o inverno muda o comportamento do shopper de farmácia, que passa a ficar menos tempo dentro da loja e acaba sendo mais obje-

**O inverno muda o comportamento do shopper de farmácia, que passa a ficar menos tempo dentro da loja e acaba sendo mais objetivo em sua compra. Por isso, a estratégia da categoria deve ser bem planejada e otimizada**

tivo em sua compra. Por isso, a estratégia da categoria deve ser bem planejada e otimizada. Seja em comprimido comum ou efervescente, em cápsula, em xarope, em sachê em pó ou em gotas, é importante que tanto os antigripais como antitérmicos estejam disponíveis em variadas apresentações farmacêuticas de modo que atendam os diferentes tipos de perfis de pacientes: adultos, bebês, crianças, idosos ou pessoas com dificuldade de deglutição entre outros. De um modo geral, a Germed Pharma recomenda a divisão dos produtos, primeiramente, pela ação e, em seguida, pela apresentação.



Fonte: Germed Pharma

## VOCÊ ENCONTRA NA PANPHARMA

**NASONEX SPRAY NAS S/CHEIRO 60DOS**  
**CÓD. 102407**  
**EAN: 7898926572090**



**INALADOR DARU NEBULARPLUS BIVOLT**  
**CÓD. 712341**  
**EAN: 7896067301005**



**INALADOR INALAR COMPACT STD IC70**  
**CÓD. 702233**  
**EAN: 7896436901812**



**SEKI XPE 120ML**  
**CÓD. 401177**  
**EAN: 7898074618183**



**TRIMEDAL C/24 COMP**  
**CÓD. 103618**  
**EAN: 7896261010222**



**STREPSILS C/ 4 PAST**  
**CÓD. 401967**  
**EAN: 7891035655357**



**SE PERSISTIREM OS SINTOMAS, O MÉDICO DEVERÁ SER CONSULTADO.**

**TRIMEDAL®** (paracetamol, maleato de dimetindeno, cloridrato de fenilefrina, rutosídeos, ácido ascórbico) Indicações: para o alívio dos sintomas de gripes e resfriados comuns, como dor, febre, espirros, coriza e congestão nasal. Contraindicações: Não tome TRIMEDAL se você for portador de hipertensão arterial, angina grave ou arritmia séria (converse sempre com seu médico para tirar qualquer dúvida), se já tiver tido infarto do miocárdio ou ainda se for alérgico a qualquer um dos componentes ou excipientes de TRIMEDAL (veja acima). **NÃO USE OUTRO PRODUTO QUE CONTENHA PARACETAMOL.** Este medicamento não deve ser utilizado por mulheres grávidas sem orientação médica ou do cirurgião-dentista. Este medicamento é contraindicado para menores de 18 anos de idade. M.S.: 1.0068.0869. **STREPSILS®** (flurbiprofeno) Indicações: alívio dos sintomas de inflamação da garganta, proporcionando alívio sintomático. M.S.: 1.7390.0003. **SEKI® XAROPE** (fendizoato de doperastina) Indicações: para a terapêutica sintomática de todas as formas de tosse sem causa definida e/ou sem produção de secreções. M.S.: 1.0084.0140. **NASONEX** (furato de mometasona) Indicações: É indicado para o tratamento dos sintomas de rinite alérgica sazonal e perene, como congestão nasal, coriza, coceira e espirros, em pacientes adultos e pediátricos (a partir de 2 anos de idade). Também é indicado para a profilaxia dos sintomas nasais de rinite alérgica sazonal em pacientes adultos e adolescentes com 12 anos ou mais. Contraindicações: pessoas com hipersensibilidade ao furato de mometasona ou a qualquer um dos seus componentes. Este medicamento é contraindicado para menores de 2 anos. M.S.: 1.0171.0191

Em farmácias pequenas ou “de bairro”, os medicamentos isentos de prescrição representam mais de **30% do faturamento** e, nas estações de outono e inverno, esse total aumenta outros **15%**

Posicionar os medicamentos próximos ao balcão de atendimento aumenta a probabilidade do farmacêutico se disponibilizar a ajudar o cliente e esclarecer eventuais dúvidas. Essa é a grande oportunidade, inclusive, para oferecer itens que complementam o tratamento, a exemplo de descongestionantes nasais, cápsulas de Vitamina C e xaropes.

A Germed Pharma ainda salienta a importância de identificar qual é a cesta de produtos dos clientes e deixar categorias relacionadas próximas, pois, nessa jornada, é comum a aquisição de produtos de segmentos complementares.

Roberto acrescenta informando que essa proximidade deve acontecer tanto na gôndola (caixas maiores) quanto no checkout (unidades ou embalagens menores), já que 70% das compras realizadas no canal são por impulso.

### COMPLEMENTOS CERTEIROS

Vinculados à compra de um antigripal, antitérmico ou medicamento principal, descontos nas caixas de lenços de papel ou nas pastilhas para aliviar a tosse e a dor de garganta também são grandes incentivos. Às vezes, esses itens acabam até ficando esquecidos por parte do consumidor, que costuma se atentar somente ao medicamento principal. Então, vale lembrá-lo!

De uma forma geral, o especialista em varejo e franquias da AGR Consultores explica que o período de inverno traz a oportunidade de alavancar vendas e aumentar ticket médio dos clientes, mas, para tanto, é preciso realizar um bom trabalho de exposição e de planejamento de estoque, além de ambientar a loja para deixar claro ao shopper que é hora de montar a sua “farmacinha” em casa ou ainda que ele pode facilmente encontrar tudo que precisa de forma fácil para curar sua enfermidade.

# EXPECTOVIC<sup>®</sup>

## EXPULSA A TOSSE.

### PARA TODA A FAMÍLIA

- ELIMINA O CATARRO
- ALIVIA A GARGANTA
- ALIVIA A TOSSE
- NÃO AGRIDE O ORGANISMO
- NÃO DÁ SONO



Cód. 403826  
7898636190782

XAROPE COM MAIOR QUANTIDADE DE  
COMERCIAIS EM TERRITÓRIO NACIONAL!  
MAIOR ANUNCIANTE DA CATEGORIA!

EXPECTOVIC (GUAIFENESINA) XAROPE É UM MEDICAMENTO. SEU USO PODE  
TRAZER RISCOS. PROCURE O MÉDICO E O FARMACÊUTICO. LEIA A BULA.

SE PERSISTIREM OS SINTOMAS, O MÉDICO DEVERÁ SER CONSULTADO.

Indicação: Expectovic é um expectorante destinado ao tratamento da tosse em gripes e resfriados.  
M.S.: 1.4493.0005.012-0 | ABRIL/2019

PRODUTO  
EXCLUSIVO

 SantaCruz  
 panpharma



# Gerenciamento por categorias: MIPs

**A técnica é vital para garantir que o segmento continue crescendo de maneira rentável e sustentável nas farmácias**

Você sabe o que é gerenciamento por categorias (GC)? Parceria entre a indústria e o varejo para desenvolver os segmentos em que atuam, a técnica visa melhorar a experiência do cliente e a rentabilidade das categorias, conforme explica Ana Vidal, gerente de shopper e trade marketing da GSK Consumer Healthcare.

Ana afirma que, o primeiro passo para a implantação, independente do setor escolhido, é o entendimento do comportamento de compra por meio de informações como pesquisas de consumidor, CRM, desempenho de vendas e tendências socioeconômicas. “Com base nisso, o varejista, em parceria com seu capitão de categoria, deverá estabelecer o plano estratégico, definindo as alavancas de crescimento e quais os projetos a serem realizados para atingi-lo”, adiciona. E quando o assunto são os medicamentos isentos de prescrição, a tática se mostra mais importante. Segundo a gerente, os MIPs, mesmo tendo

marcas tradicionais para a clientela, por terem sido confinados até 2012, ainda possuem complexidade de navegação e não têm configuração padronizada no mercado. Assim, o GC é vital para garantir que o segmento continue progredindo de maneira rentável e sustentável, educando e trazendo uma experiência superior para o shopper.

“Dados históricos demonstram que os produtos expostos em gôndola aumentam, em média, 20% o volume de suas vendas na farmácia frente àqueles que precisam ser retirados de trás do balcão ou de locais de difícil acesso. Vale lembrar que os OTCs estão entre os setores de melhor performance no autoserviço e os varejos que vêm apostando em desenvolvê-los estão percebendo um crescimento de duplo dígito bem como uma maior eficiência nas suas lojas, já que os clientes acionam menos o time do salão. Como resultado, nota-se que há mais satisfação do público”, ressalta Ana.

## GERENCIAMENTO POR CATEGORIAS DOS MIPS: POR ONDE COMEÇAR?

De acordo com Ana, alguns fatores devem ser considerados na aplicação do GC para os MIPS:

- ① Se o espaço para desconfinar for limitado, o ideal é começar pelas categorias de maior relevância e giro: Gripe e Resfriado, Dor e Gastrointestinais;
- ② Dispor cada uma delas pelos grupos de OTCs que entregam solução para os mesmos sintomas;
- ③ Ativar próximo à gondola de itens que são correlatos na cesta do cliente;
- ④ Avaliar a performance das vendas de cada SKU, tanto em valor quanto em volume, para assegurar a visibilidade e presença na prateleira dos produtos com mais procura pelo shopper (fair share);
- ⑤ Adicionar sinalizações que orientem a navegação do consumidor em cada um dos sintomas;
- ⑥ Treinar a equipe da loja para garantir a reposição e execução.

Como o segmento é de alto giro e está presente na maioria das cestas de compras das farmácias, Ana destaca a importância de uma boa exposição. É fundamental incluir os medicamentos isentos de prescrição, além do ponto natural, em ambientes quentes e de grande circulação, tais como o balcão de atendimento e caixas.

“Independente da apresentação, é preciso valorizar a organização que garanta a disposição da família completa. Como a categoria tem marcas tradicionais, 80% dos clientes já chegam ao estabelecimento com 1 a 2 de preferência, por isso é importante que os itens da mesma marca sejam expostos juntos e, dentro de cada uma delas, separar por formatos e depois por sabor”, ensina Ana.

## MATERIAIS PROMOCIONAIS PARA AUMENTAR A VISIBILIDADE

Investir nos materiais de PDV é uma excelente alternativa para ampliar as vendas. De acordo com Ana, no ponto natural, pode-se utilizar reletes para sinalizar os sintomas e, ainda, para lembrar o público ao longo de sua jornada no comércio, vale ativar displays de balcão e checkout e baldes de sachês.

“O cross merchandising também é uma ótima tática já que os OTCs possuem várias conexões. Algumas combinações possíveis são: gases com intestino, azia com fígado, antigripais com xaropes e pastilhas entre outros”, complementa a gerente de shopper e trade marketing da GSK Consumer Healthcare.

## NA PANPHARMA VOCÊ ENCONTRA OS MELHORES PRODUTOS DA CATEGORIA

<p>RINOSORO JET 0,9% C/100ML CÓD. 402253 EAN: 7897322709376</p>	<p>STREPSILS LARANJA C/8 PAST CÓD. 403734 EAN: 7891035010958</p>	<p>BENEGRIP MULTI FRASCO 240ML CÓD. 402670 EAN: 7896094905825</p>	<p>MARESYS SOL SPRAY 100ML CÓD. 400813 EAN: 7898040322540</p>
<p>RESPIRE MELHOR PEL NORMAL C/10 CÓD. 702960 EAN: 7896015518622</p>	<p>REDOXITOS MAIS MIX FRUT C/25 UN CÓD. 709019 EAN: 7891106911504</p>	<p>VICK 44E XPE 120ML CÓD. 103871 EAN: 7590002023228</p>	<p>CATAFLAMPRO EMULGEL 60G CÓD. 400265 EAN: 7896261014268</p>

SE PERSISTIREM OS SINTOMAS, O MÉDICO DEVERÁ SER CONSULTADO.

**STREPSILS®** (flurbiprofeno) Indicações: alívio dos sintomas de inflamação da garganta, proporcionando alívio sintomático. MS: 1.7390.0003. **BENEGRIP® MULTI** (paracetamol, cloridrato de fenilefrina, maleato de carbinoxamina) Indicações: analgésico e antitérmico. Descongestionante nasal em processos de vias aéreas superiores. MS 1.7817.0768. **VICK 44E** (guaifenesina 200mg/15ml, dextrometorfano 20mg/15ml) Indicações: O Xarope Vick 44E auxilia no alívio da tosse produtiva que geralmente acompanha gripes e resfriados. Indicado também para o alívio da tosse seca e irritativa, geralmente secundária, que também está presente com frequência nos episódios de gripes e resfriados. MS: 1214200040020. **CATAFLAMPRO®** (diclofenaco dietilamônio) Indicações: dores nas articulações, nas costas, dores musculares e tendinites. MS: 80153480066.

# NOVIDADES

na Panpharma

## LIFACTIV AOX CONCENTRATE 10ML



Cód. 715090

L'ORÉAL  
Cosmética Ativa

Creme para o tratamento de rugas finas, moderadas ou profundas na área dos olhos. Desenvolvido para todos os tipos de pele, possui ação anti-idade, antibolsas e antiáreas escurecidas.

## IDEALIA SERUM AOX 30ML



Cód. 715089

L'ORÉAL  
Cosmética Ativa

Sérum multifuncional que previne o envelhecimento devido à potente ação anti-inflamatória, alivia os sinais da idade, além de homogeneizar o tom da pele e conservar a beleza dela por meio de uma renovação celular diária.

## AV PHYSIOLIFT SERUM 30ML

Cód. 715246

EAU THERMALE  
Avène

Cuidado multieficaz que reduz visivelmente os sinais de envelhecimento, proporcionando 24h de hidratação. A pele fica preenchida e com aspecto firme e luminoso durante todo o dia.



## NUTRIOL LOC HIDR C/PERF 200ML

Cód. 715241



Pierre Fabre

Complexo nutri-hidratante, com ativos dermoenergizantes que estimulam a vitalidade da pele, combatem o aspecto esbranquiçado, craquelado e áspero.



## DULCOGAS 5MG 15 ML

Cód. 403811

SANOFI

Indicado para o alívio dos sintomas decorrentes do excesso de gases no aparelho digestivo, como desconforto e aumento do volume abdominal. Também utilizado como preparo de exames de endoscopia digestiva e colonoscopia.



## IDEAL SOLEIL ANTIDAD COR F50 40G

Cód. 715094

L'ORÉAL  
Cosmética Ativa

Protetor solar com toque seco, ação antioxidante e cor. Além de proteger a pele dos raios UV, suaviza as linhas finas, preserva o colágeno e, imediatamente, uniformiza o tom da pele.



Genomma Lab

Cód. 403826

## EXPECTOVIC XPE 120ML MORANGO

Xarope expectorante, sabor morango, que fluidifica e auxilia na eliminação de mucos. Não recomendado para menores de 6 anos, gestantes e lactantes, exceto sob orientação médica.

**EXPECTOVIC** (guaifenesina) Indicação: Expectovic é um expectorante destinado ao tratamento da tosse em gripes e resfriados. Contraindicação: Expectovic é contraindicado para uso por pacientes alérgicos à qualquer componente do medicamento. A guaifenesina é considerada insegura para pacientes com porfiria, pois apresentou-se porfirigênica em animais. Este medicamento é contraindicado para menores de 2 anos de idade. MS: 1.4493.0005. **DULCOGAS** (simeticona) Indicações: para o alívio dos sintomas relacionados ao excesso de gases no aparelho digestivo, que geram flatulência, desconforto abdominal, aumento de volume abdominal, dor ou cólicas no abdômen. Também está indicada no preparo do paciente a ser submetido a endoscopia digestiva e/ou colonoscopia. MEDICAMENTO DE NOTIFICAÇÃO SIMPLIFICADA RDC Nº 199 de 2006. SE PERSISTIREM OS SINTOMAS, O MÉDICO DEVERÁ SER CONSULTADO.

O outro lado  
do ganho de peso,<sup>1</sup>

pode ser o  
hipotireoidismo.<sup>1</sup>



Estima-se que **18 milhões** de pessoas têm **hipotireoidismo** clínico ou subclínico no Brasil.<sup>2,3</sup>

102972 102974 102976 102958 102960 102962 102964 102966



Puran T4<sup>®</sup> é a levotiroxina referência no mercado.<sup>4</sup>

-  Única no mundo com 14 dosagens<sup>5</sup>
-  4 dosagens exclusivas<sup>6</sup>
-  Não contém lactose<sup>7</sup>

**Referências:** 1 - Chaker L, Bianco AC, Jonklaas J, Peeters RP. Hypothyroidism. Lancet. 2017 Sep 23;390(10101):1550-1562. 2 - <http://www.ibge.gov.br/apps/populacao/projecao/> acesso em: setembro de 2018. 3 - Olmos RD et al. Gender, race and socioeconomic influence on diagnosis and treatment of thyroid disorders in the Brazilian Longitudinal Study of Adult Health (ELSA-Brasil). Braz J Med Biol Res. 2015 Aug;48(8):751-8. 4 - ANVISA-Lista A de medicamento referência. Disponível em: <http://portal.anvisa.gov.br/document-s/33636/4412457/Lista+A+26-7-2018.pdf> 9e739786-37ce-404d-b928-d70864c090a2 acesso em julho 2018. 5 - Midas IMS Global Database Jan&#39;17 - CT H03A - Levotiroxina Sódica (MG). 6 - Auditoria IMS junho 2018. 7 - Bula produto Puran T4<sup>®</sup>. Disponível em: [http://www.anvisa.gov.br/datavisa/fila\\_bula/fmResultado.asp#](http://www.anvisa.gov.br/datavisa/fila_bula/fmResultado.asp#) acesso em julho 2018.

**PURAN T4<sup>®</sup> (levotiroxina sódica).** INDICAÇÕES: terapia de reposição ou suplementação hormonal em pacientes com hipotireoidismo de qualquer etiologia (exceto no hipotireoidismo transitório, durante a fase de recuperação de tireoidite subaguda) tais como cretinismo, mixedema, hipotireoidismo primário (crianças, adultos, idosos, gestante), ablação total ou parcial tireoide com ou sem bócio, hipotireoidismo secundário (hipofisário) ou terciário (hipotalâmico); terapia supressiva do TSH no tratamento ou prevenção de bócios e nódulos eutireoidianos, tireoidite linfocítica subaguda ou crônica (tireoidite de Hashimoto) e carcinomas diferenciados da tireoide dependentes de tireotropina (foliculares e papilares); agente diagnóstico nos testes de supressão, auxiliando no diagnóstico da suspeita de hipertireoidismo leve ou de glândula tireoide autônoma. **CONTRAINDICAÇÕES:** hipersensibilidade aos componentes da fórmula. **INFARTO DO MIOCÁRDIO RECENTE,** tireotoxicose não tratada, insuficiência suprarrenal descompensada e **HIPERTIREOIDISMO NÃO TRATADO;** tratamento adjuvante do hipertireoidismo tratado com drogas antitireoidianas durante a gestação. **PRECAUÇÕES E ADVERTÊNCIAS:** deve ser usada com extremo cuidado em pacientes com distúrbios cardiovasculares (angina pectoris, insuficiência cardíaca, infarto do miocárdio, hipertensão) com doses iniciais menores e pequenos aumentos de doses e intervalos maiores de aumentos; pacientes idosos com bócio com função tireoideana normal; pacientes com insuficiência suprarrenal sem adequada administração de corticosteroides; pacientes com antecedente de crises epilépticas/epilepsia: Puran T4<sup>®</sup> deve ser introduzido muito gradualmente em pacientes idosos e naqueles com hipotireoidismo de longa data; hormônios da tireoide não devem ser usados para a redução de peso; em neonatos prematuros com peso baixo o início da terapia com Puran T4<sup>®</sup> deve ser realizado com extrema cautela pois pode ocorrer colapso circulatório devido à imaturidade da função suprarrenal; pacientes com Diabetes mellitus ou Diabetes insipidus: o tratamento com Puran T4<sup>®</sup> deve ser continuado durante a gravidez e amamentação com monitoramento periódico dos níveis de TSH. Durante a terapia com levotiroxina em mulheres pós-menopáusicas com risco aumentado de osteoporose, a dosagem de levotiroxina sódica deve ser ajustada para o nível eficaz mais baixo possível. **INTERAÇÕES MEDICAMENTOSAS:** ANTICOAGULANTES ORAIS; medicamentos indutores enzimáticos (ex.: rifampicina, carbamazepina, fenitoína, barbitúricos); amiodarona; glicocorticóides, propiltiouracil e beta-simpatolíticos (especialmente propranolol); **INIBIDORES DA PROTEASE** (ex.: lopinavir/ritonavir); inibidores da tirosina quinase (ex.: imatinibe, sunitinibe, sorafenibe); **ESTROGENOS** (ex.: contraceptivos orais); resinas de troca-iônica (ex.: colestiramina, sevelamer, sulfato cálcico de poliestireno, sais de sódio); sequestrante de ácido biliar (colesevelam); medicamentos para o trato gastrointestinal (ex.: sucralfato, antiácidos, carbonato de cálcio); sais de ferro (ex.: sulfato ferroso); soja, seus derivados e alimentos; anti-diabéticos: a levotiroxina pode reduzir o efeito hipoglicêmico dos agentes anti-diabéticos orais, tais como metformina, glibenclâmida e glibenclâmida, bem como da insulina; salicilatos em doses acima de 2g/dia e altas doses furosemida podem levar a um aumento transitório dos níveis séricos dos hormônios tireoideanos, seguido da redução dos seus níveis. É recomendada a monitorização dos níveis de glicose no sangue, especialmente quando a terapia hormonal da tireoide for iniciada ou interrompida, e se necessário, a dosagem do anti-diabético deve ser ajustada. **REAÇÕES ADVERSAS:** em geral, as reações adversas da Puran T4<sup>®</sup> estão associadas a uma dosagem excessiva e correspondem aos sintomas do hipertireoidismo (taquicardia, palpitações, arritmias cardíacas, angina, dor de cabeça, nervosismo, excitabilidade, insônia, tremores, fraqueza muscular, câibras, intolerância ao calor, sudorese, fogachos, febre, perda de peso, irregularidades menstruais, diarreia, vômito); reações alérgicas (erupções cutâneas, urticária); osteoporose em doses supressivas de levotiroxina, especialmente em mulheres pós-menopáusicas, principalmente quando tratado por um longo período; hipertensão intracraniana benigna particularmente em crianças e hipertireoidismo. **POSOLOGIA E MODO DE USAR:** Puran T4<sup>®</sup> deve ser ingerido com estômago vazio (1 hora antes ou 2 horas após o café da manhã ou ingestão de alimento). As doses variam de acordo com o grau de hipotireoidismo, a idade do paciente e a tolerabilidade individual. Hipotireoidismo: Puran T4<sup>®</sup> deve ser administrado em doses baixas (50mcg/dia) que serão aumentadas de acordo com as condições cardiovasculares do paciente, com dose inicial de 50 mcg/dia, aumentando-se 25mcg a cada 2 ou 3 semanas até que o efeito desejado seja alcançado. Em pacientes com hipotireoidismo de longa data, particularmente com suspeita de alterações cardiovasculares, a dose inicial deverá ser ainda mais baixa (25mcg/dia). Manutenção: recomenda-se 75 a 125mcg diários sendo que alguns pacientes, com má absorção, podem necessitar de até 200mcg/dia. A falta de resposta às doses de 200 mcg/dia sugere má absorção, não obediência ao tratamento ou erro diagnóstico. Supressão do TSH (câncer de tireoide, nódulos, bócios eutireoidianos em adultos): dose supressiva média de levotiroxina é 2,6 mcg/kg/dia. Essa dose geralmente é suficiente para obter normalização dos níveis séricos de T3 e T4 e falta de resposta à ação do TSH. Recém-nascido: posologia inicial de 5 a 6 mcg/kg/dia em função da dosagem dos hormônios circulantes. Na criança a posologia deve ser estabelecida em função dos resultados das dosagens hormonais e em geral é de 3mcg/kg/dia. Para as crianças com dificuldades de ingerir os comprimidos, estes devem ser triturados e dissolvidos em pequena quantidade de água e administrada em colher ou conta-gotas. Os comprimidos triturados podem também ser administrados com pequenas quantidades de alimentos. A suspensão preparada não pode ser guardada para uso posterior. Idosos: posologia inicial com doses baixas (ex.: 25-50 mcg/dia). **APRESENTAÇÕES:** Caixas com 28 ou 30 comprimidos com 25, 50, 75, 88, 100, 112, 125, 150, 175, 200 microgramas. Caixas com 30 comprimidos com 12,5, 37,5, 62,5, 300 microgramas. **VENDA SOB PRESCRIÇÃO MÉDICA.** M.S.: 1.1300.1023. Data de revisão: 02/2017. Para maiores informações antes de sua prescrição, favor ler bula completa do produto. **SE PERSISTIREM OS SINTOMAS, O MÉDICO DEVERÁ SER CONSULTADO.**

# Criançada com mais saúde no INVERNO

**Mix assertivo e orientação farmacêutica de qualidade são fatores fundamentais para ajudar os pais durante a estação**

Conforme o inverno avança, a temporada de doenças como resfriados, bronquite, gastroenterite viral, dor de garganta, amigdalite estreptocócica, pneumonia e asma também evolui junto, afetando inclusive bebês e crianças que acabam sofrendo mais com as manifestações desses problemas.

De acordo com Ana Rita Cavalcante, gerente nacional de vendas e trade marketing para a categoria de OTC da P&G, não existe um tratamento específico para infecções virais comuns, já que a intervenção médica está diretamente ligada em aliviar os sintomas e sinais das patologias. Porém, ressalta o quanto é importante ter no mix das farmácias os medicamentos abaixo, mas sempre ajudando os pais e/ou responsáveis nas recomendações de cada item para as crianças.



## REMÉDIOS PARA FEBRE E DOR

Nesses casos, Ana Rita alerta que o ácido acetilsalicílico necessita ser utilizado com cuidado pelo público infantojuvenil.

“Crianças e adolescentes se recuperando de catapora ou de sintomas semelhantes aos da gripe nunca devem tomar fármacos com esse princípio ativo visto que a substância está ligada a Síndrome de Reye, uma condição rara, mas potencialmente fatal nessa faixa etária. No caso de dor, o ideal são os produtos isentos de prescrição e indicados para esse perfil público”.



## DESCONGESTIONANTES

Segundo a gerente, seja em spray ou pastilha, esses itens não são recomendados para menores de 6 anos. Já as formulações com mentol, cânfora e eucalipto podem ser usadas como unguentos em idades mais jovens.





## XAROPE PARA TOSSE

Para esse segmento, é válido orientar sobre a importância do foco nos medicamentos que não necessitam de receita e, ainda, seguir estritamente a idade e a dose estabelecida na bula.



## ANTIBIÓTICOS

Usados para tratar pneumonia bacteriana e amigdalite estreptocócica. Porém, só podem ser prescritos pelo médico que escolherá o tipo adequado para cada caso, além de evitar o consumo exagerado que possa gerar bactérias resistentes.



## MEDICAÇÕES PARA RÁPIDO ALÍVIO DA ASMA (BOMBINHAS)

Os mais utilizados são os Beta2-agonistas de curta duração.



## TERAPIA DE SUPORTE

Massagem de aromaterapia realizada com loção que contenha óleos essenciais ou de plantas altamente concentrados.

“Durante a massagem, o bebê ou criança inala as moléculas presentes na fórmula ou as absorve pela pele. Acredita-se que esses produtos promovem mudanças benéficas na mente e no corpo e resultam em menor ansiedade e hormônios do estresse, melhorando o período de recuperação de muitas doenças estressantes”, adiciona Ana Rita.

## COMO TRABALHAR OS MIPS INDICADOS PARA O PÚBLICO INFANTIL NAS PRATELEIRAS?

Ana Rita explica que os medicamentos precisam estar no autosserviço, sempre visíveis para que os consumidores possam escolhê-los baseados nos sinais. A organização deve ser feita primeiramente pela idade e depois pelos sintomas. A gerente da P&G também afirma que existem outros itens que não são classificados como remédios os quais podem ser expostos em ambientes onde

estão os demais artigos que fazem parte da rotina da criança. Por exemplo: itens de massagem para relaxar e confortar os bebês ao lado das fraldas. “Para ampliar as vendas, é fundamental simplificar a experiência de compra do cliente por meio da separação dos itens por categorias que sejam relacionadas e não somente agrupar no ponto natural: os produtos do segmento de “rubs”, por exemplo, com as medicações multissintomáticas de tosse para complementar o tratamento. Outro espaço para exposição é na prateleira de lenços. Vale lembrar que a localização ainda pode ser definida por áreas nas quais o público passa durante sua visita, como o balcão, em que mais de 80% dos clientes vão diretamente quando chegam na farmácia”, finaliza.

## VOCÊ ENCONTRA NA PANPHARMA

SALSEP JET KIDS  
0,9% FR 100 ML  
CÓD. 403061  
EAN: 7896094209695



ALLEGRA PED SUSP  
150ML  
CÓD. 100117  
EAN: 7891058004354

TYLENOL BEBE  
GTS 15 ML  
CÓD. 401305  
EAN: 7896212428861



KOIDE D XPE 120ML  
CÓD. 101949  
EAN: 7899640807192



VICK BABYRUB FRASC 50G  
CÓD. 715170  
EAN: 7501001168797  
Baby Rub pode ser usado para facilitar o desempenho da massagem de aromaterapia, enquanto hidrata a pele do bebê.

SE PERSISTIREM OS SINTOMAS, O MÉDICO DEVERÁ SER CONSULTADO.

**ALLEGRA®** (cloridrato de fexofenadina) Indicações: é um anti-histamínico destinado ao tratamento das manifestações alérgicas, tais como sintomas de rinite alérgica (incluindo espirros, obstrução nasal, prurido, coriza, conjuntivite alérgica e urticária (erupção avermelhada e pruriginosa na pele). Registro MS 1.1300.0258. **TYLENOL® BEBÊ** (paracetamol) Indicações: para crianças de até três anos de idade para a redução da febre e para o alívio temporário de dores leves a moderadas associadas a gripes e resfriados comuns, dor de cabeça, dor de dente e dor de garganta. MS: 1.1236.3326.



## Presente em todas as **FASES**

O canal farma tem um papel importante no desenvolvimento infantil já que oferece produtos para todas as idades

As dúvidas e preocupações das mães vão mudando à medida em que o bebê cresce, sendo a nutrição nos primeiros 1000 dias

- Metade do crescimento cerebral da vida inteira da criança acontece nessa etapa
- Triplicam o cérebro até os 2 anos
- 80% da capacidade cognitiva é desenvolvida nesse período
- Triplicam o peso até 1 ano de idade e crescem 2 cm por mês

determinante para o desenvolvimento das novas gerações. É nessa fase que vemos um crescimento acelerado:

- Células crescem mais do que em toda a vida: de 1 para 500.000.000.000.000
- Prevenção de problemas de saúde como hipertensão e obesidade
- Desenvolvimento dos sistemas nervoso e imunológico
- Desenvolvimento de hábitos alimentares saudáveis

Por isso, é preciso contar com um portfólio robusto de nutrição para atender todas essas fases:

### Nutrição infantil 0-5 anos

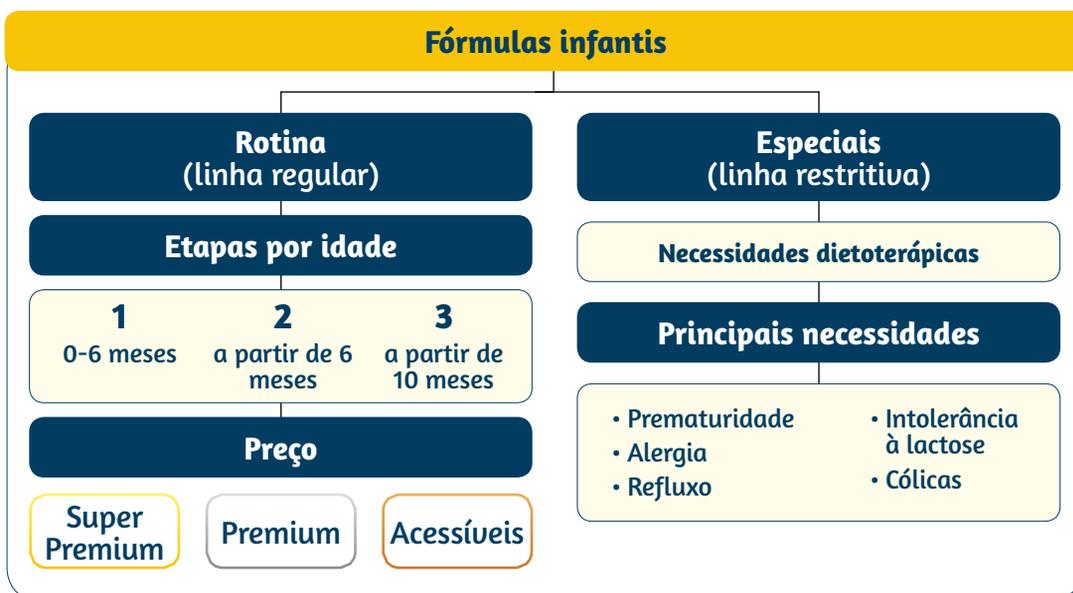
<b>Fórmulas infantis</b>	<b>Leites de crescimento (Compostos lácteos)</b>	<b>Cereais infantis</b>	<b>Alimentos infantis (Papinhas)</b>
Substitutos do leite materno 0-12 meses	Fase pré-escolar Até 5 anos	Preparo de mingau A partir de 6 meses	Introdução alimentar A partir de 6 meses

## FÓRMULAS INFANTIS

Único alimento adequado para substituir o aleitamento materno. São utilizadas a partir de 0 ano até os 12 meses ou mais, sempre de acordo com a recomendação de um profissional de saúde e segmentadas em: fórmulas de rotina e especiais. As fórmulas de rotina correspondem a maior parte das vendas na loja e são destinadas para lactentes saudáveis, sem nenhuma necessi-

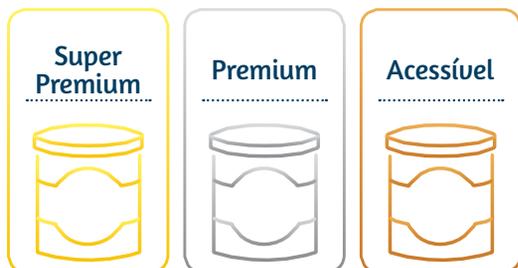
dade própria. Os números presentes nas latas mostram a faixa etária de uso e, dentro desse grupo de produtos, são classificadas em: super premium, premium e acessíveis.

Já as especiais são indicadas para os lactentes que possuem alguma necessidade específica como intolerância à lactose, alergia à proteína do leite de vaca, refluxo, prematuridade entre outros.



## LEITES DE CRESCIMENTO (COMPOSTOS LÁCTEOS):

Os leites de crescimento (compostos lácteos) são a continuidade das fórmulas infantis e foram desenvolvidos para atender as necessidades nutricionais das crianças no período pré-escolar. Dentro desse grupo estão:



## TEM NA PANPHARMA



NAN COMFOR 1 FI  
NESTLE 800G  
CÓD. 702619  
EAN: 7891000071625



APTAMIL 1 800G  
CÓD. 705275  
EAN: 7891025111825

O MINISTÉRIO DA SAÚDE INFORMA: APÓS OS 6 (SEIS) MESES DE IDADE, CONTINUE AMAMENTANDO SEU FILHO E OFEREÇA NOVOS ALIMENTOS

O MINISTÉRIO DA SAÚDE INFORMA: O ALEITAMENTO MATERNO EVITA INFECÇÕES E ALERGIAS E É RECOMENDADO ATÉ OS 2 (DOIS) ANOS DE IDADE OU MAIS

# Além do Balcão

## SORTIMENTO E EXPOSIÇÃO

Uma exposição seguindo o racional da árvore de decisão da shopper facilita a compra e proporciona uma experiência mais agradável, fidelizando-a à farmácia e, conseqüentemente, traz um incremento de vendas.

Todos os produtos direcionados à alimentação das crianças devem estar juntos na mesma gôndola com base no racional abaixo e próximos aos demais itens infantis como fraldas, lenços umedecidos, cremes para assadura entre outros. Referente aos artigos para adultos ou idosos, a recomendação é expô-los em outra seção, perto dos setores correlatos a esse universo.

A cliente do segmento é extremamente fiel às marcas que ela está habituada a adquirir. Dessa forma, se o PDV não tem o item desejado, ela troca de estabelecimento. Nesse sentido, a sugestão é que os pontos de venda trabalhem com

o sortimento completo de fórmulas de rotina, focado nas embalagens de 800g como Nan Comfor, Nan Supreme e Nestogeno e as mais vendidas dentro de especiais como A.R, Soja e Sem Lactose, e as principais de compostos lácteos como Ninho Fases, Neslac Comfor, Neslac Supreme e Nestonutri.

Para expor, é preciso, primeiramente, separar as subcategorias e colocá-las em uma sequência que se relaciona com o gradiente de idade ao qual os produtos se destinam. As fórmulas especiais ficam todas agrupadas na primeira prateleira (A.R, soja, sem lactose, prematuros, H.A, extensamente hidrolisadas entre outras). Já aquelas de rotina são posicionadas por marca de acordo com os segmentos: super premium, premium e acessíveis. O mesmo racional é utilizado para composto lácteos.



Fonte: GUIA FARMA DE CATEGORIAS – ESPM| IQVIA 2018.

## NA PANPHARMA VOCÊ ENCONTRA



SCOTT TRAD 200ML  
CÓD. 714591  
EAN: 7896015590970

ENFAGROW 800G  
CÓD. 708900  
EAN: 7898941911973



ENSURE BAUNILHA  
PO 400G  
CÓD. 705401  
EAN: 7891158100253



ENSURE BAUNILHA  
PO 800G  
CÓD. 705476  
EAN: 7891158100246

O MINISTÉRIO DA SAÚDE INFORMA: APÓS OS 6 (SEIS) MESES DE IDADE, CONTINUE AMAMENTANDO SEU FILHO E OFEREÇA NOVOS ALIMENTOS

O MINISTÉRIO DA SAÚDE INFORMA: O ALEITAMENTO MATERNO EVITA INFECÇÕES E ALERGIAS E É RECOMENDADO ATÉ OS 2 (DOIS) ANOS DE IDADE OU MAIS

# NESTLÉ:

LÍDER ABSOLUTA em  
NUTRIÇÃO INFANTIL\*

Cód. 708348  
7613034968364

Cód. 708390  
7613034968388

Cód. 710136  
7891000119976



Cód. 702619  
7891000071625

Cód. 704356  
7891000079515



Cód. 706633  
7891000097649

Cód. 708085  
7891000106099



Cód. 708087  
7891000062661

Cód. 702668  
7891000003404

Cód. 714656  
7891000258590

Cód. 702631  
7891000062722

Cód. 702633  
7891000062760

Cód. 714341  
7891000255544

NAO CONTEM GLÚTEN

## Abasteça sua loja com os campeões de venda

# 10+ POR CATEGORIA

A Panpharma mantém você atualizado

Confira a lista dos 10 produtos mais vendidos (em valores) por categoria que **VOCE ENCONTRA NA PANPHARMA.**

	Rank.	Código	Descrição	Indústria
Dermocosméticos	1	102675	PANTOGAR BS2 CAP. CX X 90 D11A	BIOLAB
	2	107189	PANT ACH + VALV.SPRAY 50MG SOL.CAP. FR X 50ML D11A	ACHÉ
	3	700545	CETAPHIL GLD HIDRATANTE CR-DR PT X 453G D02A	GALDERMA
	4	713421	ANTHELIOS LRP AIRLICIUM PELE CLARA FPS 70 CR-DR BG X 50G D02A	LA ROCHE-POSAY
	5	705194	ROC MINESOL J.J OIL CONTROL FPS 70 CR-DR BG X 50G D02A	JOHNSON JOHNSON
	6	707375	EPISOL MQF COLOR PELE CLARA FPS 70 CR-DR BG X 40G D02A	HYPERA
	7	105321	ALOXIDIL TSK 50MG/ML LO.CA FR X 50ML D11A	THERASKIN
	8	710660	EXIMIA FORTALIZE FQM KERA D CO-REV CX X 30 D11A	FQM GRUPO
	9	103888	VITACID PLUS TSK CR-DR BG X 15G D07B4	THERASKIN
	10	707376	EPISOL MQF COLOR PELE MORENA FPS 70 CR-DR BG X 40G D02A	HYPERA
Diabetes	1	101681	GLIFAGE XR MCK 500MG CPR-LP CX X 30 A10J1	MERCK
	2	105730	VICTOZA N-N 6MG/ML I.M. CAR X 2 A10S	NOVO NORDISK
	3	106447	JARDIANCE B.I 25MG CO-REV CX X 30 A10P1	BOEHRINGER ING.
	4	101870	NOVOLIN-N N-N 100UI SUBCT FR X 10ML A10C2	NOVO NORDISK
	5	105806	FORXIGA AZN 10MG CO-REV CX X 30 A10P1	ASTRAZENECA
	6	104722	TRAYENTA B.I 5MG CO-REV CX X 30 A10M1	BOEHRINGER ING.
	7	101625	GALVUS MET NVR 50/1000MG CO-REV CX X 56 A10N3	NOVARTIS
	8	101627	GALVUS MET NVR 50/850MG CO-REV CX X 56 A10N3	NOVARTIS
	9	106807	TRULICITY LLY 1.5MG SUBCT CX X 2 X 0.5ML + 2 CAN A10S	LILLY
	10	106993	XIGDUO XR AZN 10/1000MG CPR-RLP CX X 30 A10P3	ASTRAZENECA
Genéricos	1	300717	SILDENAFILA EUF EUF 50MG CO-REV CX X 4 G04E1	EUROFARMA
	2	302229	SINVASTATINA SDZ SDZ 20MG CO-REV CX X 30 C10A1	SANDOZ
	3	302831	PANTOPRAZOL ACH ACH 40MG CO-REV CX X 28 A02B2	ACHÉ
	4	303741	TADALAFILA EUF EUF 5MG CPR. CX X 30 G04E1	EUROFARMA
	5	301663	LOSARTANA EMS EMS 50MG CO-REV CX X 30 C09C	EMS
	6	301670	LOSARTANA MD7 MD7 50MG CO-REV CX X 30 C09C	MEDLEY
	7	301666	LOSARTANA GM2 GM2 50MG CO-REV CX X 30 C09C	GERMED
	8	302233	SINVASTATINA SDZ SDZ 40MG CO-REV CX X 30 C10A1	SANDOZ
	9	300393	CLOPIDOGREL SDZ SDZ 75MG CO-REV CX X 28 B01C2	SANDOZ
	10	302524	ROSUVASTATINA SDZ SDZ 10MG CO-REV CX X 30 C10A1	SANDOZ
HB	1	702233	INALAR COMPACT NS NSA 110/220 OUTR. CX X 1 Y02O	NS AP. MEDICOS
	2	704336	CICATRICURE G6A ANTI-IDADE FORMULA MELHORADA CR-DR BG X 60G D11A	GENOMMA
	3	704856	COREGA GKC ULTRA SELANTE AD-C BG X 68G V07A2	GSK
	4	702234	NEBULIZADOR NS NSA RESPIRAMAX OUTR. CX X 1 Y02O	NS AP. MEDICOS
	5	708343	BEPANTOL BABY BCH CR-DR BG X 120G D02A	BAYER
	6	708878	APARELHO DE PRESSAO ORN ORN HEM6123 AP-PRE CX X 1 Y02N	OMRON
	7	700784	COREGA GKC 12HS AD-P FR X 22G V07A2	GSK
	8	707355	JOHNSONS LENCOS J.J BABY RECEM NASCIDO LEN-U PCT X 48 X01K1	JOHNSON JOHNSON
	9	704343	BEPANTOL DERMA BCH CR-DR BG X 20G D02A	BAYER
	10	700583	CICATRICURE G6A CICATRIZES GE-DR BG X 30G D03A9	GENOMMA
Nutrição	1	708087	NINHO FASES NES 1+ ALIM-SNP LT X 800G V06C	NESTLÉ
	2	705275	APTAMIL 1 DBN ALIM-SNP LT X 800G V06C	DANONE
	3	705310	APTAMIL 2 DBN ALIM-SNP LT X 800G V06C	DANONE
	4	707081	MILNUTRI DBN ALIM-SNP LT X 800G V06C	DANONE
	5	702619	NAN COMFOR NES 1 ALIM-SNP LT X 800G V06C	NESTLÉ
	6	705277	APTAMIL 3 DBN ALIM-SNP LT X 800G V06C	DANONE
	7	702633	NESTOGENO NES 2 ALIM-SNP LT X 800G V06C	NESTLÉ
	8	704356	NAN COMFOR NES 2 ALIM-SNP LT X 800G V06C	NESTLÉ
	9	708900	ENFAGROW MJN ORANGE ALIM-SNP LT X 800G V06C	MEAD JOHNSON
	10	702631	NESTOGENO NES 1 ALIM-SNP LT X 800G V06C	NESTLÉ
OTC	1	106926	DORFLEX S.A CPR. CX X 300 M03B	SANOFI
	2	402970	DORFLEX S.A CPR. CX X 36 M03B	SANOFI
	3	400149	BENEGRIP DNF 500MG CO-REV CX X 25 X 6 R05A	HYPERA
	4	400206	BUSCOPAN CPTO B.I 10/250MG CO-REV CX X 20 A03D	BOEHRINGER ING.
	5	401388	VICK-VAPORUB PRG UN-DR LT X 12G R04A	PROCTER & GAMBLE
	6	400360	CORISTINA D MQF 1/10/30/400MG CPR. CX X 200 R05A	HYPERA
	7	705636	IMECAP HAIR FQM CAP. CX X 60 D11A	FQM GRUPO
	8	707532	COLIKIDS ACH GT-OR FR X 5ML A07F	ACHÉ
	9	400068	ALIVIUM MQF 100MG GT-OR FR X 20ML N02B	HYPERA
	10	400932	NEOSALDINA TAK CO-REV DIS X 50 X 4 N02B	TAKEDA
RX	1	100266	ARADOIS BS2 50MG CO-REV CX X 30 C09C	BIOLAB
	2	107250	SAXENDA N-N 6MG SUBCT CX X 3 X 3ML A08A	NOVO NORDISK
	3	105063	XARELTO BSP 20MG CO-REV CX X 28 B01F	BAYER
	4	100061	AEROLIN GSK 100MCG AER-B FR X 200 DOS R03A4	GSK
	5	100092	ALENIA ACH REFIL 12/400MCG CAP-I DISPO X 1 X 60 R03F1	ACHÉ
	6	100388	AVAMYS GSK 27.5MCG AER-N FR X 120 R01A1	GSK
	7	102408	NASONEX MSD 0.05% SP-NA FR X 120 R01A1	MSD
	8	105252	COMBODART GSK CAP-LP CX X 30 G04C4	GSK
	9	105065	XARELTO BSP 15MG CO-REV CX X 28 B01F	BAYER
	10	105583	PATZ EMS 5MG CPR-L CX X 30 N05B1	EMS

Fonte: Close-Up (outubro/2018)

# Confira

## NOVO Catálogo Derma, HB e Nutrição

**Grande ferramenta  
de vendas** para  
potencializar os  
resultados da  
sua farmácia!



**Mix completo** das principais  
indústrias do mercado

**Planogramas e dicas de  
exposição** para vender mais

Produtos separados por  
**subcategoria e por indústria**

Mais facilidade na busca dos  
itens: **código Panpharma e EAN**

Pedido Eletrônico

# ePan2.0

agora para celular



O ePan que você já conhece agora na palma da sua mão

A Panpharma tem mais uma novidade para o seu negócio: **agora, o ePan tem aplicativo para celular!**

**Com mais essa inovação, você pode:**



**E ainda tem mais:** com essa nova facilidade, é possível realizar encomendas dos produtos no momento do atendimento ao cliente para que a sua loja não perca nenhuma oportunidade de venda!

**Baixe agora mesmo** e aproveite todos os benefícios. Para entrar no app é muito simples: basta digitar o seu login e senha já usados no ePan.

**Esqueceu a senha?** Utilize o reset de senha do ePan. Um login e senha provisórios serão enviados para o seu e-mail cadastrado na Panpharma. Após o recebimento, entre no ePan, escolha um novo usuário e senha e, posteriormente, registre-se no aplicativo para ficar por dentro de todas as vantagens!

Pedido Eletrônico  
**ePan2.0**



 **panpharma**